



Trainerprofil

Dieter Froitzheim



Management / Führung / Vertrieb

Beruflicher Werdegang

Abitur am Neusprachlichen Gymnasium der Stadt Bergheim, Studium an der FH Bund für öffentliche Verwaltung (Köln und Mainz), Abschluss Diplom-Verwaltungsbetriebswirt als akademischen Grad.

Sein heute weit reichendes berufliches Wissen und seine Erfahrungen sammelte er u.a. als Mitarbeiter im Verkaufsaußendienst, als Verkaufsleiter und Niederlassungsleiter (Deutsche Bahn, TNT Express GmbH) in der Leitung von dezentralen Profitcentern, sowie als Mitglied der Geschäftsleitung in der zentralen Steuerung und Führung von Unternehmensbereichen (Geschäftsleiter Gütertransporte Deutschland, Hansetrans Holding, Hamburg, Vertriebsleitung Deutschland, SGM Sales Domestic, TNT Express GmbH, Troisdorf).

Von 2004-2009 war Dieter Froitzheim Leiter der TNT Akademie GmbH. Im April 2009 gründete er als Inhaber das Rheinische Kompetenzzentrum Management & Vertrieb für Training und Performance Coaching. Seit dem 01.01.2010 ist er auch geschäftsführender Gesellschafter der Lobraco Akademie GmbH, Winnigen.

Trainer, Berater & Coach

Die Ausbildung zum Trainer absolvierte Dieter Froitzheim bei Neuland (Fulda), seine Weiterbildung zum Diplomierten Systemischen Coach bei der ADG Montabaur, hat er unter der Leitung von Dr. Klaus Biedermann erfolgreich abgeschlossen.

Sein Arbeitsschwerpunkt als Trainer und Coach liegt in den Bereichen Management & Führung sowie Vertrieb und Kundenorientierung.

Er steht den Unternehmen auch als kompetenter Berater in Fragen der Personalentwicklung, der strategischen Vertriebsausrichtung oder Fragen zur Kundenorientierung zur Verfügung.

Darüber hinaus begleitet er Unternehmen durch Change Management Prozesse. Sein Anspruch ist es, bei der Arbeit mit Menschen und Unternehmen nachhaltig die „Performance“ zu verbessern und somit den Erfolg der Zukunft des Unternehmens durch hoch qualifizierte Mitarbeiter und Führungskräfte zu sichern.